MARUSHO NEWS Vol.83

丸 庄 発 選 ŋ 0 情 報 届 け L ŧ す

誕生20年のロングセラ 主ノートが選ばれる理

初めての訪問や年始のご挨拶でお配りしている丸庄ノート。

2004年の誕生以来、改良を重ねながら今年で20周年を迎えます。

20周年という節目に、丸庄ノート (ECOオリジナルノート) の特長をご紹介させていただきます。



丸庄ノートとは……

付加価値の高い紙リングノート

紙リングは特殊板紙を、塩素系溶剤を含まない環 境対応型接着剤で2枚合紙したものです。金属やプ ラスチック製リング使用の製品と違い、製品本体と 分別することなく、そのまま古紙に再利用できま す。SDGsへの関心が高い企業や業種の方へおすす

リングの色は「白」と「黒」の2種類からお選び いただけます。



ノートをご制作いただいたお客様の声

展示会で来場者にノベルティとして配布しています。 実用性が高いアイテムなので、喜ばれることが多いです。 展示会はサンプルや資料などで荷物が多くなりがちですが、 ノートならかさ張らないところも人気の理由だと思います。

ミシン目が入っているところが特に好評でした。 オリジナルノートは他のノベルティと比べて、印刷可能な スペースが広く自由にデザインできるので、お客様に 企業イメージを伝えやすく、広告効果も高いと思います。

省スペースでも使いやすい

1枚1枚の用紙をリングで閉じているため、すっき どで資料を広げて手狭になりやすい卓上でも、安定



りと折り返してコンパクトに使えます。セミナーな して記入できます。



バッグの中でも 邪魔にならないA5サイズ

しっかり書き留めたいときや長い期間使用したい とき、そして持ち運びにも適したサイズです。もち ろん、オリジナルデザインでの作成も可能です。



ECOオリジナルノート

ミシン目で切り取りも簡単。実用性が高く相手の手元に残る販促ツールです。

表紙と裏表紙は御社オリジナルデザイン(完全データ入稿)に対応。 中面は40枚(80ページ)、3種類のデザインからお選びいただけます。



A5 1,000 部 ¥300/1冊

サ イ ズ: W148×H210mm 仕 様: 表紙ボンアイボリー 様: 表紙ボンアイボリー 15.5kg 本文 (80P) 上質 70kg 最少ロット: 1,000部

最短納期:約2週間

中面は3種類からお選びいただけます。







MORL

MURUSHO







※ほぼ実物大です

Facebook・Instagramでは、丸庄情報・千 住、足立区の情報をゆるく楽しくご紹介し ています。フォローよろしくお願いします! 皆さんの 心いいね! お待ちしております。

印刷の豆知識 ~オフセット印刷とオンデマンド印刷~

(MARUSHO NEWS アーカイブ)

丸庄の「相談できる印刷通販 MarulRO (まるイロ)」。おかげさまで今年の5月に10周年という大きな節目を迎えることができました。 印刷通販、ネット印刷サービスのほとんどが、品質を重視し部数の多いものは「オフセット印刷」、少部数・納期を急ぐなら「オンデマンド印刷」と使い分けられています。

オフセット印刷とは



「版」を使って転写を利用して印刷をします。対応枚数は、1000枚~など部数の多いものとなります。 ※各社、部数には違いがあります。

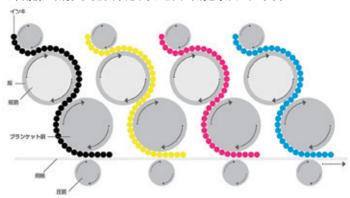
■オフセット印刷の特徴

- ・細かい文字や線も鮮明で色むらもなく印刷できる安定性がある。
- ・色の表現性が高い。
- ・版などのコストがかかるため、少部数の印刷には向いていない。

■オフセット印刷の仕組み

インクが、まず①金属でできた版②ゴムをまきつけたローラー(ブランケット銅)3用紙という順番で印刷されます。

版から直接、用紙に印刷するのではなく、一度ブランケットに転写してから (オフ) 用紙に印刷する (セット) ためオフセット印刷と呼ばれています。



上の図のようにオフセット印刷では、印刷するデータをプロセスカラーと呼ばれる4色(C:シアン、M:マゼンタ、Y:イエロー、K:キーカラー/黒)に分けてアルミ素材の版を作った後、それぞれの版にインクをつけて、そのインクをブランケットで写し取り、そこから用紙に転写させて印刷することでフルカラー印刷を行っています。

オンデマンド印刷とは -



「版」を使わず、粉状のインクで印刷します。対応枚数は、1枚からの少部数にも対応可能。

オンデマンド印刷は、特定の印刷機をさすものではなく、「必要なとき、必要なものができる印刷」のことを表しています。版を必要とせず、すぐに印刷し仕上げることができる印刷で「レーザー式」と「インクジェット式」の主に2種類の印刷機があります。

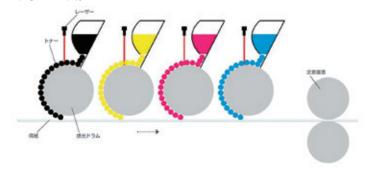
■オンデマンド印刷の特徴

- ・A6~A3サイズの少ない部数の印刷に向いている。
- ・インクを乾かす時間がかからないため、短時間で仕上げることができる。
- ・機種によっては、湿度や気温に影響されやすく、オフセットに比べて色の表現に ムラが生じる場合もあるため、大量部数の印刷物には向いていない。

■オンデマンド印刷の仕組み

レーザー式プリンターの印刷の仕組みに必要なものは感光ドラム、レーザー、粉状トナーと用紙です。感光ドラムという磁石と砂鉄のようなトナーインクにより、版のない状態で印刷することができます。

磁石 (感光ドラム) にレーザー光線が当てられることにより、磁石の表面が [一時的な版] のようになり、そこに粉状の砂鉄 (トナーインク) がつき、そのあと用紙に転写されて印刷されます。



ビニール傘の歴史

(MARUSHO NEWS アーカイブ)

ビニール傘は元々幕府御用達の和傘問屋だったというホワイトローズ株式会社 (東京都台東区) が昭和33年にその原型を完成させました。

昭和20年代、当時主流だった「綿傘」は、染色技術の未熟さゆえ、「色落ち」の苦情がたえませんでした。そこで、ホワイトローズ株式会社は、進駐軍が持ってきたビニールのテーブルクロスにヒントを得て、傘をまもるためにビニールの「傘カバー」を開発し発売。これが飛ぶように売れたそうです。これが、現在のビニール傘開発の発端です。

その後、時代は科学技術・新素材開発の昭和30年代を向かえ、合成樹脂繊維を代表する「ナイロン」の誕生により、雨傘の大量生産を望むマーケットの要素は一変します。この変化により、ビニール傘カバーの需要がなくなると、ホワイトローズ社は、いよいよカバーではなく、ビニール傘の開発に取り組んだそうです。

発売当初、ビニールを張った傘は当時の時代認識との差があったのか、一般的には、なかなか受け入れられませんでした。その後、1964年、東京オリンピック観戦のために来日したアメリカ人バイヤーに注目され、量産化がスタート、ニューヨークで販売されることに…。しかし、その後は、海外生産品との価格競争によ



り、アメリカで売れなくなったため、日本国内にターゲットを絞り、上野や銀座界 隈で売り出したことがきっかけで、全国に広まりました。

ちなみに、気象情報会社「ウェザーニューズ」が2022年、全国の9858人に行ったアンケートによると、「ビニール傘の所有率」は全国平均で1.6本で、トップは東京都で2.0本、一番少ないのは山形県の0.8本という結果になりました。



[本 社]

〒120-0034 東京都足立区千住4-16-12 [川口工場]

〒332-0002 埼玉県川口市弥平2-15-24

お問い合わせは Tel . 03-3881-2131(代) www.msmarusho.co.jp
株式会社丸庄 Q SEARCH



